

Un objectif,
gagner ensemble !



EATON
Powering Business Worldwide

POWER *ADVANTAGE*
Programme Partenaires

Eaton PowerAdvantage

Nous vivons une ère de plus en plus numérique. La plupart des équipements de notre quotidien sont soumis au bon fonctionnement de circuits électroniques qui, eux-mêmes, dépendent de leur alimentation électrique. La demande en énergie électrique fiable et de qualité ne cesse de croître !

C'est un enjeu de taille dont vous êtes un acteur privilégié.

En tant que fournisseur de solutions, vous bénéficiez d'énormes opportunités. Eaton a conçu le programme PowerAdvantage pour aider ses Partenaires à se différencier, et à développer leur chiffre d'Affaires en "Onduleurs et Solutions de Protection électrique".

Choisir Eaton

Eaton est un groupe industriel fondé en 1911 qui emploie 70 000 personnes dans plus de 150 pays. Il a généré 15,4 milliards de dollars de chiffre d'Affaires en 2008.

Sa division Power Quality (Onduleurs et Solutions de Protection électrique) bénéficie de plus de 45 années d'expérience dans l'innovation et la fabrication de produits de Protection électrique.

Elle hérite des savoir-faire **MGE Office Protection Systems**, et **Powerware**, réunis pour former la gamme de solutions la plus étendue du marché.



- **Onduleurs de 350 VA à 4 000 kVA**
- **Accessoires de distribution électrique (multiprise parafoudres, PDU rackables...)**
- **Solutions logicielles de supervision et de contrôle à distance de l'alimentation**
- **Services associés**



En France

N°1 des ventes d'Onduleurs monophasés

250 collaborateurs à votre service

Le plus grand nombre de machines installées sous contrats de service.

Facile d'y accéder. Facile d'en profiter.

Le programme, composé de **deux niveaux** seulement, est totalement gratuit et ouvert à tous les revendeurs d'onduleurs et autres solutions de protection électrique de la marque Eaton.



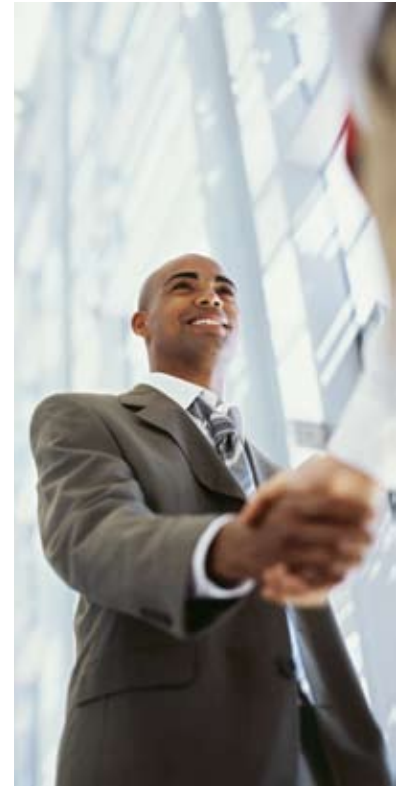
Le niveau **Partenaire agréé**, identifie les revendeurs qui entretiennent une relation commerciale régulière avec Eaton. Ils sont reconnus pour cet engagement, et Eaton leur offre une gamme étendue d'avantages articulés autour de trois objectifs : développer leurs compétences, multiplier leurs opportunités, et les aider à conclure plus de ventes.

Le niveau Partenaire agréé est accessible directement à tout revendeur de matériel Eaton qui en fait la demande. L'inscription se fait en ligne, et les demandes sont soumises à une simple validation par nos services.



Le niveau **Partenaire certifié** s'adresse aux partenaires commerciaux les plus engagés avec Eaton. Ils bénéficient du plus haut niveau de support marketing, vente et technique, et de l'entretien régulier de la relation avec Eaton, notamment grâce à l'élaboration de plans de développement en commun.

Le niveau Partenaire certifié est décerné en fonction de différents critères qualitatifs et quantitatifs, et n'est accessible qu'après une durée validée au niveau « Partenaire agréé ». Le partenaire s'engage notamment sur un volume d'affaires, mais également sur la conduite d'actions marketing sur les produits Eaton.



Développer vos compétences
Multiplier vos opportunités
Conclure plus de ventes

Développer vos compétences



Formations techniques

Vous devez pouvoir nous représenter en toute confiance auprès de nos clients communs. C'est pourquoi nous tenons à partager avec vous notre savoir-faire par des formations techniques et commerciales sur nos différents produits et services. Pour certaines de nos offres, ces formations vous seront indispensables pour obtenir la certification permettant de les commercialiser.



Produits de démonstrations

Chaque année, le partenaire pourra acquérir la configuration Onduleur de son choix, à un tarif très préférentiel (qu'il s'engage, bien sur, à ne pas revendre). Il pourra l'utiliser pour ses propres besoins ou comme outil de démonstration pour ses clients. Chez Eaton, nous sommes convaincus que c'est le meilleur moyen de bien connaître nos solutions.



Lettres d'information Partenaires

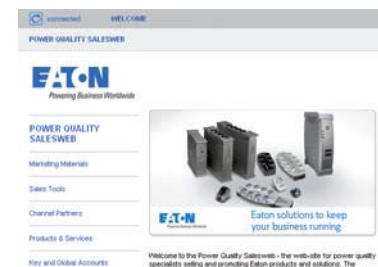
Rester informé est primordial. Eaton communique régulièrement avec ses partenaires, au travers de son magazine trimestriel POWERNEWS, et d'une newsletter électronique mensuelle. Vous y découvrirez les nouvelles tendances du marché, les avant-premières des solutions développées par Eaton, des témoignages-clients, et notre actualité (Promotions, événements...).



Portail en ligne Power Quality SalesWeb

Nos partenaires accèdent à toutes nos ressources par un point d'accès unique et réservé. Toute la documentation technique et commerciale, régulièrement mise à jour, est disponible sur ce site : Tarifs, Manuels techniques, Certifications...Vous y trouverez aussi tous les outils Marketing et d'Aide à la vente : Comparatifs, Posters, Banque d'images, Bannières Web, Vidéos...et les ressources liées au Programme : challenges, logo Partenaire, promotions exclusives...

Rendez-vous sur <http://pqsalesweb.eaton.com>





Référencement sur le site Eaton

Un Partenaire est automatiquement référencé dans la rubrique "où acheter" du site Eaton, et profite donc directement de nos campagnes de génération de la demande tout au long de l'année.

Notre but : multiplier vos opportunités de vente.



Utilisation exclusive du logo Partenaire

Eaton vous autorise à utiliser les logos créés spécialement pour vous identifier en tant que revendeur de nos onduleurs et solutions de protection électrique : signalétique vitrine, site internet, expositions, cartes de visite, publicités...

Votre seul engagement : ne pas altérer le logo et respecter notre charte graphique



Budgets spéciaux de coopération marketing

Pour développer notre activité conjointe, Eaton peut vous apporter ponctuellement son aide sous forme de participation financière pour différentes actions Marketing : Journées Portes Ouvertes, campagnes de marketing direct (mailings et e-mailings), publicités, articles promotionnels co-brandés, sponsoring, incentives commerciales...

Ces fonds ne nécessitent pas de volume d'affaires minimum, et ne sont pas pas indexés sur un pourcentage de chiffre d'affaires... Fidèle à l'esprit du programme Eaton PowerAdvantage, tous les partenaires sont éligibles et peuvent soumettre leurs projets à nos équipes qui étudieront chacun des cas.



Outils de vente et de promotion

Le partenaire accède gratuitement à une gamme complète d'outils originaux, mis à jour régulièrement : Posters, PLV, articles promotionnels pour animer les lieux de vente, bannières web, structures d'expositions pour salons (prêt)...

Conclure plus de ventes



Accès exclusif à la revente de Services associés

Vous avez accès à toute la gamme Eaton des services associés aux Onduleurs neufs ou déjà en exploitation. Ces services ne sont pas commercialisés en dehors d'Eaton PowerAdvantage*. C'est une opportunité considérable, quand on sait qu'Eaton, avec ses anciennes marques (MGE Office Protection Systems, Powerware...) possède le plus grand nombre d'onduleurs installés en France. Ce sont donc des milliers de possibilités de contrats de service, générateurs de fortes marges, qui vous sont offertes : Contrats de maintenance, Mises en service sur site, Visites de bon fonctionnement, Offres de remplacement de batteries...Et pour vos clients, c'est la garantie de la bonne santé de leur Protection électrique, grâce à Eaton et à son Partenaire.

**Eaton est le premier constructeur à appliquer une politique de vente 100% indirecte pour les onduleurs et leurs services associés*



Transmission de projets qualifiés par Eaton (Lead)

En tant que Partenaire adhérent du programme PowerAdvantage, vous recevez en exclusivité les projets identifiés grâce aux différentes campagnes de communication déployées tout au long de l'année ou aux demandes de remplacement d'appareil reçues par notre Service Clientèle.



Tarifification spéciale sur affaires déclarées (Cotations)

Lorsqu'un Partenaire déclare une affaire, il peut accéder à des conditions d'achat spécifiques chez le distributeur de son choix (par cotation).

Relation commerciale privilégiée

Le partenaire est suivi par un interlocuteur Eaton unique. C'est son contact privilégié pour les aspects commerciaux, le support avant-vente, le plan de développement continu. C'est lui qui, par exemple, vous accompagne en clientèle pour des projets particuliers.



Plus de Power pour plus de Business !

Vos bénéfices	Partenaire Agréé	Partenaire Certifié
Développer vos compétences		
Formations techniques	En ligne	En salle
Produits de démonstration	✓	✓
Lettres d'information Partenaires	✓	✓
Accès au Portail extranet "Power Quality Sales Web"	✓	✓
Multiplier vos opportunités		
Référencement sur le site Eaton	✓	Prioritaire
Utilisation du Logo Partenaire Eaton	Agréé	Certifié
Budgets spéciaux de coopération marketing	Sur demande	✓
Outils de vente et de promotion	✓	✓
Conclure plus de ventes		
Accès exclusif à la revente de Services Associés	✓	✓
Transmission de projets qualifiés par Eaton	✓	✓
Tarification spéciale sur affaires déclarées	✓	✓
Relation commerciale privilégiée	✓	✓

Inscrivez-vous et devenez dès aujourd'hui un Partenaire Agréé Eaton :

- Allez sur www.eaton.fr/pulsar
- Cliquez sur [Devenir un Revendeur](#)
- Suivez les instructions

Après validation, vous êtes [Partenaire Agréé](#) et vous pouvez profiter du programme immédiatement.

Pour en savoir plus :

Site internet
www.eaton.fr/pulsar

Service Partenaires
Tél : 01. 34. 26. 20. 45.
programmepartenaires@eaton.com



POWER ADVANTAGE
Programme Partenaires